

DATA - 25/07/2008

MÍDIA - Executivos Financeiros

TEMA - “União da Totvs e Datasul cria 9ª maior empresa de ERP do mundo”

ENTREVISTADO - Fabio Matsui

União da Totvs e Datasul cria 9º maior empresa de ERP do mundo

25/07/2008

As empresas Totvs e a Datasul anunciaram a oficialização de sua união. “A combinação das duas companhias cria a nona maior empresa de software de gestão empresarial (ERP –Enterprise Resource Planning) no mundo”, disse José Rogerio Luiz, Vice Presidente Financeiro e Diretor de Relações com Investidores, em teleconferência realizada ontem (24/07). A nova companhia será criada após o processo de transição que deverá durar seis meses.

As companhias, que atuam em segmentos complementares, juntas formarão a maior empresa de software de gestão integrada atuante no Brasil e também a maior sediada em países emergentes. “Estamos formando uma empresa com outra dimensão e com uma possibilidade de crescimento bastante consistente, que vai permitir, inclusive, que novos mercados sejam conquistados”, declarou José Rogerio.

Para se ter uma noção, quando somada a atuação das duas empresas nos últimos doze meses (de março/2007 a março/2008), as operações apresentaram uma receita bruta de R\$ 778 milhões e ebitda de R\$ 155 milhões, com margem ebitda superior a 22%.

A fusão, na verdade, prevê que a Makira do Brasil, companhia fechada controlada pela Totvs, incorpore as ações da Datasul por R\$ 700 milhões. Uma vez feita a ação, os acionistas da Datasul serão detentores de 14,3% das ações da empresa, enquanto os acionistas originais da Totvs ficarão com 85,7% da empresa.

Severino Benner, diretor presidente da Benner Sistemas, que com a fusão passa a ser a 3º maior empresa de ERP do país, acredita que a junção é um sinal do amadurecimento do mercado. “Com a aquisição da Datasul pela Totvs, acredito que as pequenas empresas devam procurar sinergias, unindo-se a outras visando o fortalecimento. Isto será saudável para o mercado e aumentará a rentabilidade dos negócios”, afirma Benner em nota divulgada hoje (25/04) à imprensa.

De acordo com Benner, a fusão não afeta a sua empresa, pois a Benner está posicionada no mercado como uma alternativa para o cliente que busca um parceiro que possa dar um atendimento diversificado e mais próximo. “Hoje, 62% dos novos clientes são provenientes de projetos que não obtiveram sucesso com outros fornecedores de ERP. Portanto continuaremos sendo uma alternativa interessante para o mercado”, analisa Benner.

Foi marcada para o dia 19 de agosto a data das assembleias de acionistas das duas empresas, que deverão aceitar a proposta. Os executivos ainda afirmaram que não pretendem fazer demissões.

Estratégia

O novo grupo, que deterá cerca de 40% do mercado brasileiro, atuará em quatro dimensões: mercado alvo, tecnologia, desenvolvimento e distribuição. A estratégia consiste na ampliação do portfólio de produtos, na criação de um player global de tecnologia, ampliação da geração de idéias, além da criação de 270 canais, que vão poder dar a capilaridade necessária para o desenvolvimento.

"Se nós quisermos competir no mercado de software mundial temos de ser uma grande empresa", afirmou o presidente da Totvs, Laércio Cosentino. Já o presidente do Conselho da Datasul, Miguel Abuhab, declarou que a união com a Totvs faz parte do processo de sobrevivência da empresa.

No mercado internacional, as duas empresas de forma separada atuam em 18 países, que respondem entre 3% e 4% da receita da nova companhia. "No mercado de software não se pode olhar só o país. É uma competição global", afirmou Jorge Steffens, presidente da Datasul.

Opinião do analista

Para o porta-voz da Cypress Associates, consultoria especializada em fusões, aquisições e projetos de abertura de capital, Fábio Matsui, ouvido pela Executivos Financeiros, a estratégia da Totvs com a aquisição é reverter o avanço de grandes empresas internacionais, como as americanas Microsoft e Oracle e a alemã SAP.

“Ambas empresas buscam energias para aumento da rentabilidade, o que será possibilitado pela ampliação de seus campos de atuação. A Datasul é voltada para fornecimento de soluções ERP para médias e grandes empresas, enquanto a Totvs concentra-se no mercado de pequenas empresas”, explica Matsui a respeito da complementaridade das duas companhias.

Apesar da fusão significar, nacionalmente, uma concentração do mercado em 40% (dado retirado de uma pesquisa realizada pela Fundação Getúlio Vargas – FGV), as empresas enfrentarão desafios. “Deve-se lembrar que são duas companhias com culturas diferentes. Enquanto a Totvs atua em um mercado de revenda, a Datasul está acostumada a trabalhar com franquias”, ressalta.