

DATA - 22/05/2007

MÍDIA – Gazeta Mercantil

TEMA - “Cypress e Firb unem-se para montar enxoval”

ENTREVISTADO – Luiz Felipe Alves

Cypress e Firb unem-se para montar enxoval

SÃO PAULO, 22 de maio de 2007 - O interesse crescente das empresas por captar recursos no mercado de capitais levou duas consultorias, a Cypress Associates e a Financial Investor Relations Brasil (Firb) criar uma unidade de negócios para ajudar as companhias que pretendem se listar na Bovespa. A primeira é especializada em fusões e aquisições, enquanto a outra tem foco na área de relações com investidores.

A idéia de criar um novo serviço unificado surgiu da percepção de que muitas companhias novatas na Bolsa não tiveram um bom trabalho de preparação antes de estrear no pregão, diz Luiz Felipe Alves, sócio-fundador da Cypress. Um dos motivos seria a pressa criada nas empresas por bancos de investimentos, sob o argumento de que é preciso aproveitar o atual momento de alta liquidez internacional, antes que o cenário mude. "Ocorre que o investidor, especialmente o estrangeiro, percebe quando a companhia está despreparada para enfrentar as exigências do mercado e desconta isso no preço das ações", diz.

Assim, as consultorias resolveram elas mesmas abordar as empresas, fazendo nelas uma espécie de pente fino em setores como contabilidade, estrutura societária e divulgação de informações. As clientes (já são seis) também são orientadas a criar um departamento de relações com investidores.

"É um erro muito comum entre as empresas só implementarem essa área só depois de já estarem no mercado", diz Carlos Parizotto, sócio da Cypress. Com uma preparação mais cuidadosa, os executivos explicam que o processo de abertura de capital torna-se mais longo, de seis meses em média.

Concluída essa etapa, aí sim vem a orientação para buscar um banco de investimento. Essa também é uma decisão importante, lembra Alves, porque o coordenador fica com cerca de 85% dos recursos gastos com a oferta pública de ações. "Também é nossa função ajudar as companhias a escolher a melhor instituição".

Juntando especialidades

A Firb foi a primeira consultoria de relação com investidores do País, em 2000. Tem como fundador e presidente Arleu Aloisio Anhalt, que é também membro do conselho de administração do Instituto Brasileiro de Relações com Investidores (Ibri), entidade da qual já foi diretor-executivo. A Cypress foi criada em 2004 por Alves, egresso da área de gestão de companhias como Shell, Brasil Telecom e Companhia Siderúrgica Nacional (CSN).

A parceria segue a trilha de outra grande do setor, a MZ Consult, dos sócios Rodolfo Zabisky e Márcio Veríssimo, que presta serviços de relações com investidores para mais de 100 companhias listadas na Bovespa e que já tem planos de ela mesma abrir o capital até o final de 2007. (Aluísio Alves - Gazeta Mercantil)